



017# הפינה המשפטית

הסכם סודיות כבסיס לעשיית עסקים משותפים

בכל מפגש עסקי, למשל כזה שבין יזם למשקיע, יש צד שמסכן את עצמו בחשיפת מידע רגיש. עו"ד איריס בודנהיימר מסבירה איזה הסכם סודיות יפיג את החששות ויעזור להתגבר על החשדנות הטבעית במצבים אלה **מאת עו"ד איריס בודנהיימר**

בסכום שייקבע בין הצדדים בהסכם הסודיות למקרה של הפרה. יחד עם זאת, לא תמיד מוכן מקבל המידע להתחייב מראש על הסעדים שיינקטו נגדו במקרה של הפרת התחייבויותיו ולעיתים על נותן המידע להסתפק בסעדים מוסכמים פחותים מאלה, אם בכלל.

תקופת הסכם הסודיות, כאשר לא נעשתה עסקה משותפת בין הצדדים, הינה בדרך כלל ללא הגבלת זמן.

הסכם הסודיות אינו חל על מקבל המידע במקרים הבאים: מידע שהיה קניינו של מקבל המידע קודם לקבלת המידע הסודי, או שהמידע הינו נחלת הציבור, או אם הפך להיות נחלת הציבור - ממועד שהפך להיות נחלת הציבור.

רצוי לקבוע בהסכם גם סמכות שיפוט מקומית מוסכמת, והדין שיחול על ההסכם, אם מדובר בהסכם בינלאומי.

בנוסף לחתימת הסכם סודיות, ראוי לציין כי הגנה נוספת למוסר המידע מצויה

בחוק העוולות המסחריות התשנ"ט 1999. החוק הגדיר לראשונה מהו "סוד מסחרי" וכן העניק פיצוי סטטוטורי (ללא הוכחת נזק) בגובה של עד 100,000 ש"ח (צמוד מדד) לבעל סוד מסחרי כנגד מי שהשתמש ("גזל" בלשון החוק) בסוד המסחרי ללא הסכמת בעליו.

המידע הכלול בכתבה הינו מידע כללי בלבד ואינו בא במקום יעוץ משפטי פרטני. הכותבת עוסקת במשפט מסחרי-עסקי

בהסכם סודיות רצוי לכלול, בין היתר, את הנושאים הבאים

הגדרת המידע הסודי - רצוי להגדיר בצורה רחבה ככל האפשר את המידע הסודי עליו רוצים להגן. מקובל לכלול במסגרת ההגדרה את הנושאים הבאים: סודות מסחריים ועסקיים, פטנטים שטרם נרשמו, קנין רוחני אחר, מידע בקשר לתהליכי ייצור, תכניות עסקיות, שמות לקוחות, מחירי קניה ומכירה, סוגי קונים, קונים פוטנציאלים, שיטות מכירה, שיטות עבודה, חוזים מסחריים, תחשיבים, תנאי התקשרות עם ספקים ולקוחות, מידע בקשר לעובדי החברה, מידע עסקי או מסחרי או שווקי אחר, וכל מידע רלוונטי לעסק המשותף שהועבר מבעל המידע הסודי לצד האחר. אין מדובר

ברשימה סגורה וכל אחד יכול לכלול במסגרת ההגדרה את הנושאים החשובים לו. פרוט ההתחייבויות החלות על מקבל המידע הסודי, ובכלל אלה התחייבויות שלא גלגות לאחור את המידע הסודי, לא להפך את חובת

הסודיות, לשמור בקפידה על המידע הסודי ולנקוט בכל האמצעים כדי למנוע הגעתו לאחר. פרוט הסעדים אשר יוקנו למוסר המידע הסודי במקרה שמקבל המידע הסודי יפר את התחייבויותיו. בסעיף זה רצוי לקבוע סעדים ברורים למקרה של הפרת התחייבויותיו של מקבל המידע הסודי. בין אלה, מוצע לקבל מראש את הסכמתו של מקבל המידע למתן צו מניעה נגדו במקרה של הפרת התחייבויותיו, וכן פיצוי כספי מוסכם

פעמים רבות, כאשר צדדים מעוניינים להקים עסק משותף, או לפעול ביחד בתחום מסוים, הם מבקשים לקבל מידע סודי זה מזה על מנת לשקול את כדאיות העסקה המשותפת. השאלה האם על צד שהינו בעל מידע סודי להעביר את המידע הסודי לצד האחר קודם לעשיית העסקה המשותפת, מעלה תמיד חשש בידי הצד נותן המידע כי מקבל המידע ישתמש במידע לתועלתו ו/או יחשוף את המידע לצבור הרחב, מבלי שתעשה עסקה משותפת עם מוסר המידע, ובכך, ימוצא עצמו האחרון ניזוק.

על מנת להוריד את רמת החשש, קיימת האפשרות בידי מוסר המידע הסודי להחתים את מקבל המידע הסודי על מסמך משפטי הקרוי "הסכם סודיות" או באנגלית "Non Disclosure Agreement" הידוע בשוק הבינלאומי בראשי התיבות "NDA".

הסכם סודיות יכול להיות "הדדי" כלומר שני הצדדים מוגבלים בשימוש במידע ובחומרים שניתנו, או שרק צד אחד (הצד שקיבל את המידע הסודי) יהיה מוגבל.

במקומות עבודה רבים מקובל גם להחתים עובדים חדשים על הסכם סודיות. הסכם זה אמור למנוע מהעובדים גילוי הסודות המסחריים של מקום העבודה, בזמן ולאחר סיום יחסי עובד מעביד. כאשר מקבלת המידע הינה חברה, מקובל להחתים גם כל עובד או נושא משרה שמקבל את המידע הסודי באופן אישי.

